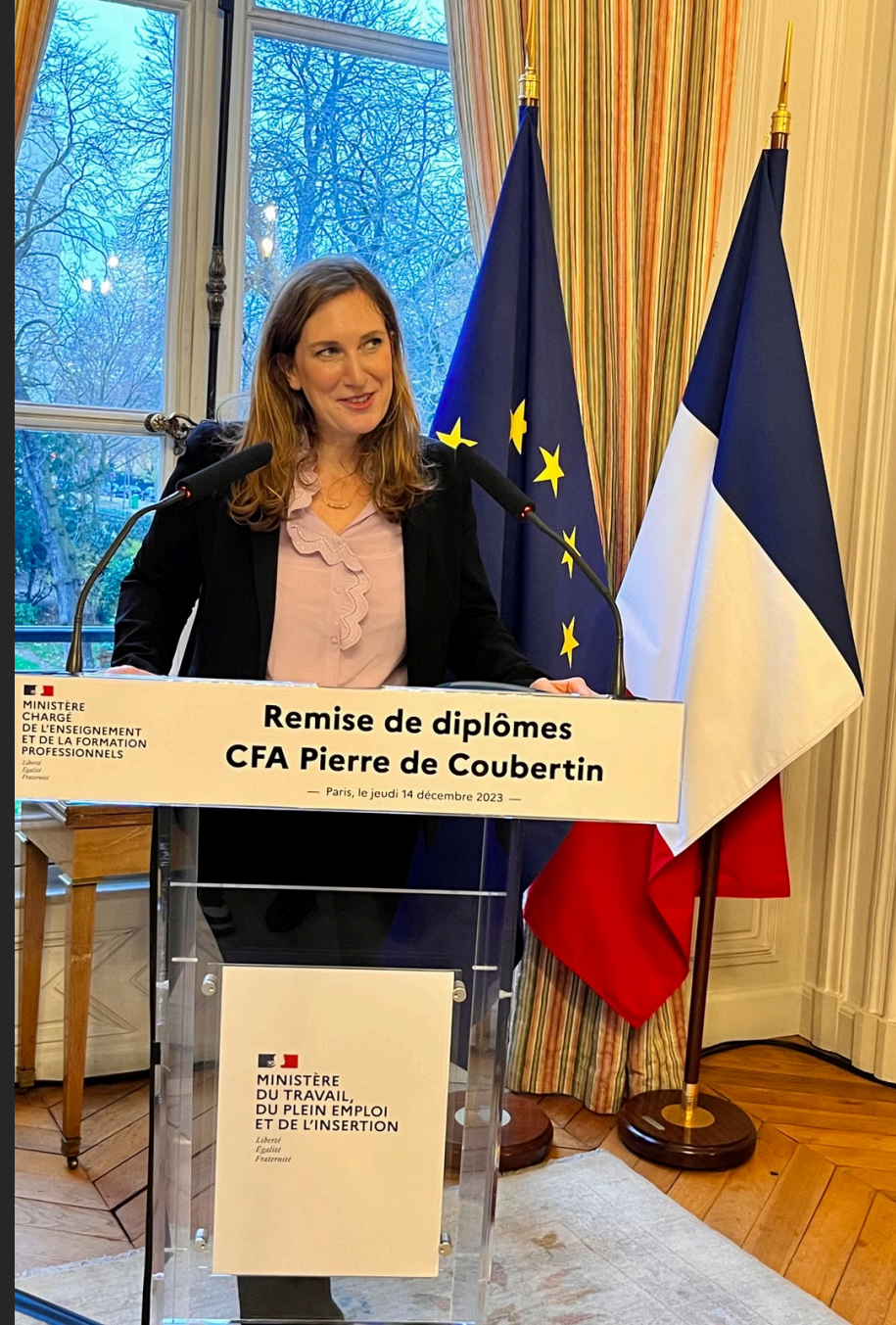




BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

Formation gratuite en 2 ans - Code RNCP France Compétence 38362

Mis à jour mars 2025 v4



Bienvenue au CFA PIERRE DE COUBERTIN



Malika DATI

Direction

Notre équipe s'engage à vous accompagner vers la réussite

« Notre mission est de former des professionnels compétents, adaptables et prêts à relever les défis du monde commercial moderne. Nous vous invitons à saisir chaque opportunité durant ces 2 années. Nous accompagnons votre parcours jusqu'au Master avec les écoles partenaires»

APPRENDRE **AUTREMENT !**

Conditions d'Admission

FORMATION GRATUITE

Parcoursup

Soumettez votre candidature via la plateforme nationale d'orientation post-baccalauréat pour intégrer notre formation

Candidature directe

Transmettez votre dossier complet (CV, lettre de motivation, relevés de notes) directement au secrétariat du CFA Pierre de Coubertin

Prérequis académiques

Être titulaire du baccalauréat ou d'un diplôme équivalent reconnu par l'État

Évaluation initiale

Participation obligatoire à un test de positionnement permettant d'évaluer vos aptitudes et motivations

PRÉPARATION AU JOB DATING

Calendrier d'inscription

Possibilité de déposer votre candidature jusqu'au 31 décembre de l'année scolaire en cours (sous réserve de places disponibles)

Préparation et Opportunités Professionnelles

Le CFA Pierre de Coubertin vous accompagne vers l'emploi avec des événements professionnels réguliers.

2

Job Dating

Sessions de recrutement organisées en avril et mai

3

Réunions d'Information

Présentations complètes du référentiel de formation en BTS
NDRC

3

Ateliers Coaching

Préparation intensive aux entretiens professionnels

78

Entreprises Partenaires

Réseau professionnel étendu pour votre apprentissage

Admissions Parallèles

Intégrez directement la formation BTS MCO sans passer par le parcours classique.



Titulaires de Bac+1

Validation possible des acquis universitaires pour une entrée directe en 2^{ème} année.

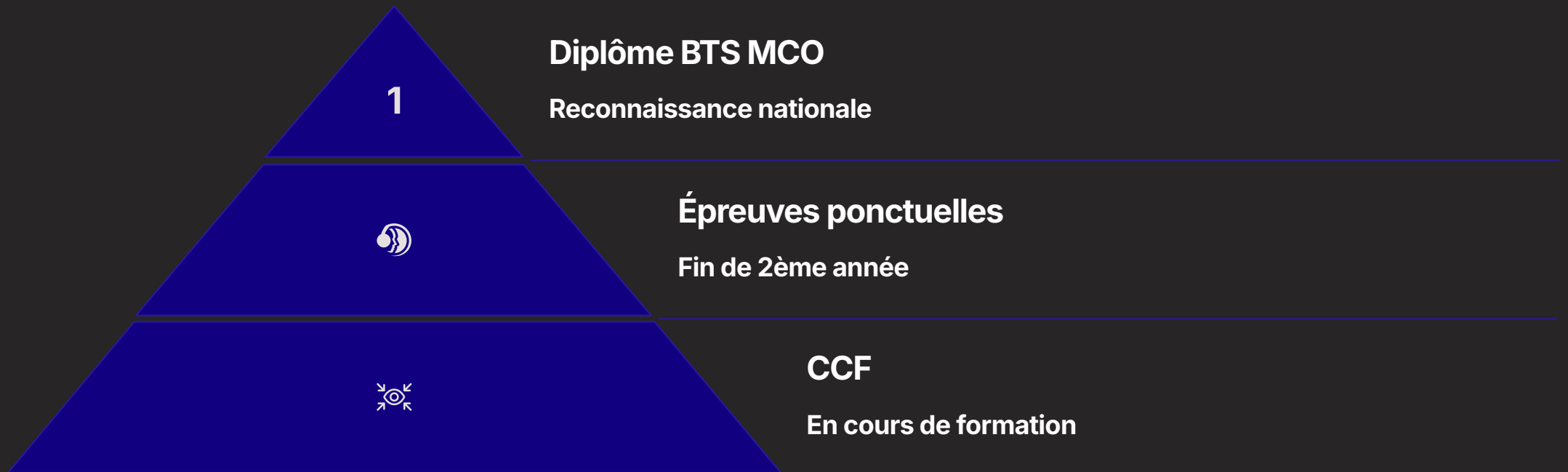


Professionnels en Reconversion

Dispositifs spécifiques pour les salariés ou demandeurs d'emploi avec expérience commerciale.



Examens et certification



Les Épreuves en BTS MCO et les Coefficients

Découvrez les modalités d'évaluation qui détermineront votre succès au diplôme.

Épreuves	Forme	Coefficient
Culture générale et expression	Écrit	3
Communication en langue vivante étrangère	Oral	3
Culture économique, juridique et managériale	Écrit	3
Développement de la relation client et vente conseil	CCF	6
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	CCF	3
Gestion opérationnelle	Écrit	3
Management de l'équipe commerciale	Écrit	3

Pour valider votre BTS, vous devez obtenir une moyenne générale d'au moins 10/20.



Blocs de Compétence à Valider

Bloc 1 - Développement de la relation client et vente conseil

Collecte et analyse d'informations, vente conseil, suivi de la relation client et qualité de service.

Bloc 2 - Animation et dynamisation de l'offre commerciale

Élaboration et adaptation de l'offre, organisation de l'espace commercial et développement commercial.

Bloc 3 - Gestion opérationnelle

Fixation des objectifs commerciaux, gestion des approvisionnements, des stocks et du budget.

Bloc 4 - Management de l'équipe commerciale

Recrutement, animation et évaluation de l'équipe commerciale.

La validation de tous les blocs est obligatoire pour l'obtention du diplôme national BTS MCO.



Vie étudiante au CFA

Centre de documentation et d'information

Salle informatique équipée

Salle ESPORT

Salle de PODCAST

Accès GRATUIT au complexe sportif PUNCH

Accompagnement

Référent handicap dédié

Aide à la recherche d'entreprise

Soutien personnalisé

Référent mobilité internationale

Événements

Job dating avec entreprises partenaires

Conférences professionnelles

Projets étudiants

Parrainage

Remise de diplômes

Accueil des Apprentis en Situation de Handicap

Nadine GROSVALET, notre référente handicap dédiée, accompagne les étudiants en situation de handicap dès leur arrivée au CFA. Elle élabore avec chaque apprenti un parcours personnalisé adapté à ses besoins spécifiques pour garantir une formation inclusive et accessible.



Locaux Accessibles

Nos installations sont entièrement aménagées pour garantir une mobilité optimale et un accès équitable pour tous les apprentis, quelle que soit leur situation de handicap.



Évaluation Individualisée

Chaque situation de handicap fait l'objet d'une évaluation personnalisée permettant d'adapter précisément votre parcours, vos méthodes d'apprentissage et les modalités d'évaluation si nécessaire.



Accompagnement Continu

Un suivi régulier et des points d'étape fréquents sont mis en place pour assurer votre progression et votre réussite tout au long du cursus de formation, avec des ajustements selon l'évolution de vos besoins.

Mobilités internationales



Mobilité Erasmus+

Stages professionnels possibles dans toute l'Europe. Financements dédiés pour votre séjour.



Poursuite en Licence , Master

Collaborations avec **ICN BUSINESS SCHOOL**

IUT CHARLEMAGNE

CNAM

CESI



Certification Linguistique

Préparation aux examens TOEIC et Cambridge. Valorisation sur votre CV.

Poursuite d'Études après le BTS MCO

Janvier est le mois de l'orientation ! Découvrez vos opportunités après le BTS Management Commercial Opérationnel.



Licence Professionnelle

Management, distribution, gestion des points de vente en 1 an.



École de Commerce

Admission parallèle en 2e année chez ICN Business School.

3

Master Spécialisé

Management commercial, retail ou marketing au CNAM ou CESI.



International

Poursuite d'études à l'étranger via les programmes Erasmus+.

Participez à nos ateliers d'orientation tout au long du mois de janvier !

EQUIVALENCES ET PASSERELLES

Équivalences, passerelles et suites de parcours

Équivalences :

- Le BTS MCO est un diplôme de niveau 5 (Bac+2) qui peut être comparé à d'autres BTS commerciaux comme :
 - BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client (NDRC)
 - BTS Commerce International (CI)
 - BTS Support à l'Action Managériale (SAM)
 - Titre professionnel "Responsable de la Distribution"
-

Passerelles

- Possibilité de réorientation vers des formations en marketing, management d'unité commerciale, gestion des points de vente.
- Accès possible à certaines écoles de commerce via des admissions parallèles.

Suites de parcours (Bac+3 et plus) :

- Licence professionnelle (Bac+3) en :
 - Management et gestion des organisations
 - Distribution et management des points de vente
 - Marketing opérationnel
- Bachelor en école de commerce (type Bachelor Retail Management)
- Écoles de commerce en admissions parallèles (concours Passerelle, Tremplin, etc.)
- Formation spécialisée (ex. : Manager de Rayon, Responsable de Magasin, Category Manager, etc.)
- Poursuite en Master (Bac+5) en Retail Management, Marketing, Management Commercial, etc.

Métiers et Débouchés du BTS

MCO

Gestion Opérationnelle

Maîtrisez et optimisez la performance d'une unité commerciale physique ou digitale.

- **Responsable de rayon** - Gestion des stocks et des ventes
- **Manager de magasin** - Pilotage global d'un point de vente
- **Responsable de boutique** - Analyse et développement commercial
- **Gestionnaire de point de vente** - Optimisation des indicateurs

Management d'Équipe

Dynamisez et développez les compétences de votre équipe commerciale.

- **Chef d'équipe** - Coordination opérationnelle
- **Responsable de caisse** - Gestion flux clients et équipe
- **Manager d'unité commerciale** - Leadership et performance
- **Second de rayon** - Support et formation terrain

Relation Client

Créez et fidélisez une clientèle pour maximiser la valeur commerciale.

- **Vendeur-conseil** - Expertise produit et accompagnement
- **Chargé de clientèle** - Suivi personnalisé et fidélisation
- **Commercial sédentaire** - Prospection et développement
- **Marchandiseur** - Optimisation de l'expérience d'achat



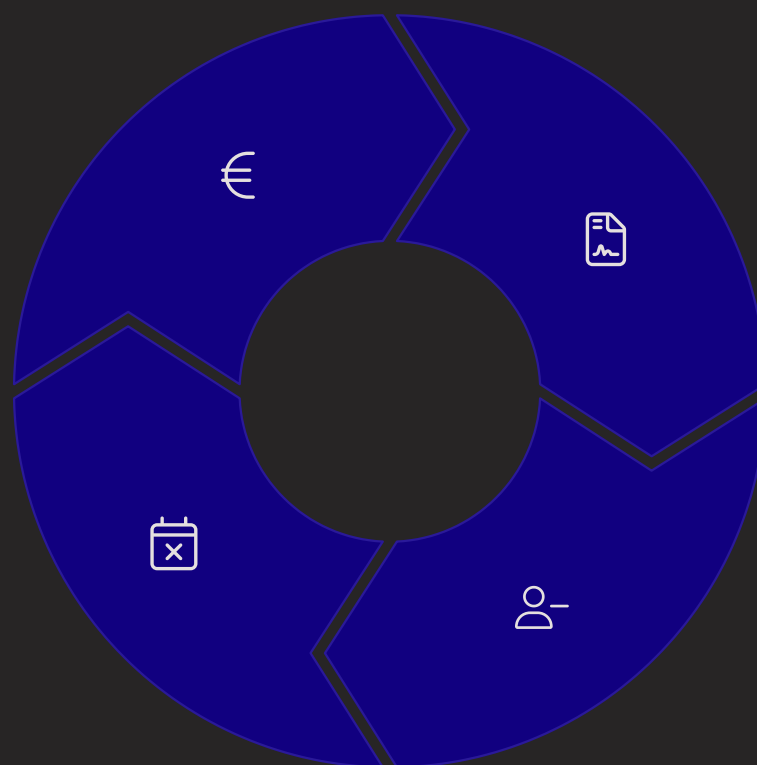
TAUX DE PRISE EN CHARGE DE L'APPRENTISSAGE EN BTS EN 2025 ET AIDES AUX ENTREPRISES

SALAIRES

alternance.gouv.fr

Calendrier d'Alternance

LUNDI ET MARDI



Aides à l'Embauche

Prime de 6000€ pour chaque contrat d'apprentissage EN SITUATION DE HANDICAP

5000 EUROS pour les entreprises de moins de 250 salariés

2000 euros pour les entreprises de plus de 250 salariés

Accompagnement des Entreprises

Service d'aide au recrutement et suivi personnalisé par notre équipe

Ces dispositifs sont applicables pour tous les contrats signés à partir du 1er janvier 2025. Consultez alternance.gouv.fr pour plus d'informations ou contactez notre service développement pour une simulation personnalisée.

Résultats et Insertion Professionnelle

Le BTS NDRC au CFA Pierre de Coubertin affiche des résultats exceptionnels qui témoignent de la qualité de notre formation.

87%

Taux de réussite

Promotion 2024

89%

Insertion professionnelle

après la Licence

79%

Contrats CDI

après 6 mois avec le BTS

5

Semaines

Durée moyenne de recherche d'emploi

Ces chiffres démontrent l'excellence de notre programme et la forte demande du marché pour nos diplômés.

REMISE DES **DIPLÔMES** AU MINISTÈRE DU TRAVAIL



RÉSULTATS ENQUÊTE

Apprentis en BTS MCO

Notre enquête de juillet 2024 auprès de nos 28 apprentis révèle d'excellents résultats concernant notre formation BTS MCO.

Sarah DAMOUCHE

Référente BTS MCO

92%

Satisfaction globale

Moyenne générale sur l'ensemble des critères

90.7%

Professeurs

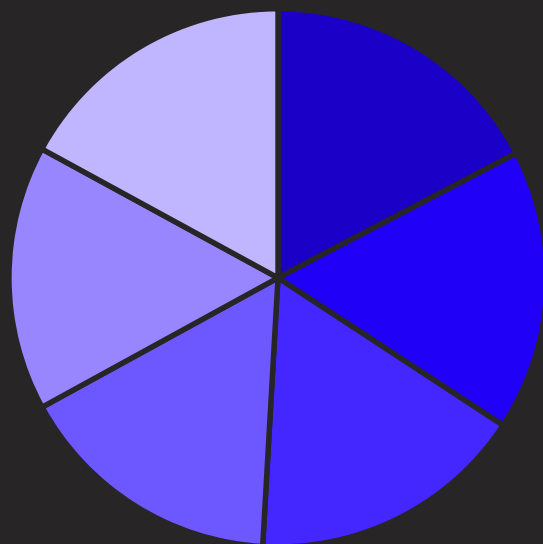
Qualité de l'enseignement

89%

Alternance

Organisation et suivi

Ces données soulignent particulièrement l'excellence de notre corps enseignant et la qualité de l'accompagnement personnalisé proposé au CFA Pierre de Coubertin pour la formation en Management Commercial Opérationnel.



- Professeurs
- Accompagnement
- Contenu
- Locaux
- Ressources
- Alternance

Notre équipe pédagogique reste engagée pour maintenir ce niveau d'excellence dans tous les aspects de la formation en Management Commercial Opérationnel.



Sarah DAMOUCHE
Référente BTS MCO

MARRAINE DU CFA PIERRE DE COUBERTIN



Carole GRANDJEAN

**MINISTRE déléguée à l'Enseignement et à la
Formation Professionnelle,**

MOBILITÉS INTERNATIONALES

Découvrez notre partenariat exclusif avec l'Université Internationale de Rabat.



Semaine d'Échange

Du 13 au 19 avril 2026, immersion complète au Maroc pour nos apprentis BTS NDRC.



Rencontres Enrichissantes

Échanges avec les étudiants et professeurs marocains dans un contexte interculturel.



Visites d'Entreprises

Découverte des pratiques commerciales marocaines et opportunités professionnelles internationales.



Compétences Interculturelles

Développement d'une vision globale du commerce et de la négociation dans un contexte international





CONTACTS UTILES



En ligne

www.cfa-coubertin.com

Informations actualisées

instagram



Secrétariat BTS

Wassila MOUSSA

Assistante de Direction



Andréa FAUVEL

Apprentie Secrétariat /RH

03 83 28 49 49

secretariat@cfa-coubertin.com

Du lundi au vendredi

8h - 17h00